

better than EVER

TU GUÍA PARA EL CRECIMIENTO

Libera el potencial de ganancias de tu equipo aumentando las Ventas verificadas a clientes a fin de calificar para **nuevas recompensas**. ¡Aprovecha el nuevo **soporte de ventas** y una **experiencia de cliente** inmejorable para ayudarte a sacarle el máximo provecho a cada paso de tu camino!



Gracias a las significativas nuevas inversiones para la compensación de los IBO, **este es el mejor momento** para hacer crecer tu negocio y enseñar a tus equipos a enfocarse en verificar cada venta a clientes. ¡Asegúrate de no perder ganancias!

MEJORES RECOMPENSAS

Las Ventas verificadas a clientes te ayudan a ganar más. Así que enséñale a tu equipo a **verificar todas las ventas, ¡siempre!**



Una **Venta verificada a clientes (VCS)** es una venta a clientes a través de un canal de Amway, como la aplicación Amway, el sitio Amway.com, los escaparates digitales MyShop o una venta del inventario de los IBO, la cual se registra usando la herramienta Crear un recibo. La venta DEBE incluir el número de teléfono celular único y válido del cliente, además de su nombre.

¿Deseas aprovechar al máximo? Solo las Ventas verificadas a clientes son elegibles para estos nuevos incentivos discrecionales.

Incentivo de ventas a clientes (CSI)*

Cualquier IBO que esté en el nivel de Bonificación de rendimiento del 9 % o inferior, ganará hasta un 10 % de BV en todas las Ventas verificadas a clientes.

Margen minorista del 10 % + el 10 % del Plan Central y CSI = al menos un 20 % de ganancias en cada Venta verificada a clientes**.

Aumento de PV/BV*

Obtén un aumento de volumen del 11.11 % por cada producto vendido que califique como una VCS.

Capacita a tu equipo: ¡cuando vendes más, generas más ingresos!

Mejoras a Fast Track*

Tienes el potencial de generar aún más ingresos con Fast Track de Amway™. A medida que aumenten tus VCS, también lo harán tus recompensas.

Todos los IBO pueden ganar hasta \$800 cada año

Los IBO nuevos pueden ganar hasta \$1,100 en su primer año

¡ADEMÁS! Mayores incentivos de Q12* para los líderes

Gana **hasta \$21,000** cuando te enfoques en aumentar las Ventas verificadas a clientes de tu equipo.

* Incentivos discrecionales. Estos son aparte del Plan de Compensación del IBO de Amway y pueden variar cada año.

** Los IBO elegibles pueden generar hasta \$75 por mes de CSI.

MEJORES RECOMPENSAS *(continuación)*

Cuando Amway puede rastrear con precisión las ventas a clientes, ¡es más fácil que nunca recompensarte a ti y a tu equipo por cada producto vendido!

TCS = VCS + OTS

El Seguimiento de las ventas a clientes (TCS) es una combinación de las **Ventas verificadas a clientes (VCS)** y **Otras ventas rastreadas (OTS)**

¿Estás vendiéndole un producto a un cliente directamente a través de un canal de Amway (aplicación de Amway, sitio web o MyShop)?

¿Estás vendiendo un producto de tu inventario usando la herramienta Crear un recibo?

SÍ

SÍ

¿El cliente tiene un número de teléfono celular único que ha sido validado por Amway?

SÍ

NO

¡Felicitaciones, realizaste una Venta verificada a clientes!

¿Qué puedes ganar?

- ✓ BONIFICACIONES DEL PLAN CENTRAL
- ✓ INCENTIVO DEL AUMENTO DE PV/BV
- ✓ INCENTIVO DE VENTAS A CLIENTES
- ✓ INCENTIVOS FAST TRACK

Esta venta también cuenta para:

la Regla del 70 % y el cumplimiento de la Regla de volumen de clientes

Lo sentimos, esta no es una Venta verificada a clientes. Esto cuenta como Otra venta rastreada.

¿Qué puedes ganar?

- ✓ BONIFICACIONES DEL PLAN CENTRAL

Esta venta también cuenta para:

la Regla del 70 % y el cumplimiento de la Regla de volumen de clientes

En el futuro, solo los productos que hayan ingresado a tu inventario (con prueba registrada de haber sido comprados directamente a Amway o transferidos de tu línea ascendente) dentro de los seis meses serán elegibles para calificar como VCS u OTS.

AYUDA A LOS IBO NUEVOS A COMENZAR CON FUERZA

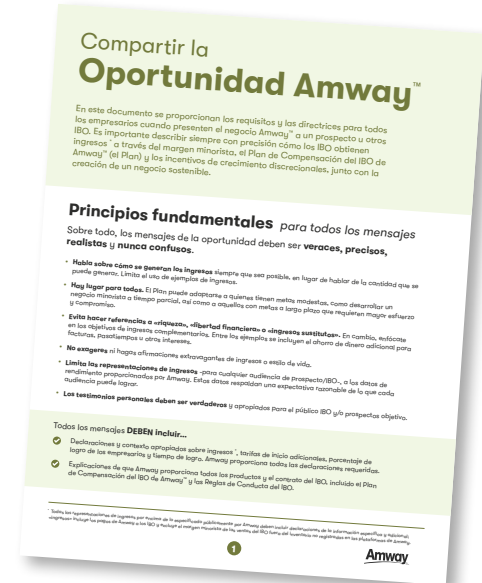
¡Desde la presentación de la oportunidad Amway hasta sus primeros días como empresarios independientes!

Las nuevas pautas de mensajes de la oportunidad te ayudan a entregarles a los prospectos una descripción clara, convincente y precisa del negocio Amway, para que puedan conocer más sobre la oportunidad e ingresar al negocio con expectativas realistas.

Usa el documento de pautas Compartir la oportunidad Amway™ y prepárate para tus conversaciones de prospectos.

Allí encontrarás:

- Principios fundamentales
- Qué debe decir un IBO
- Qué NO debe decir un IBO
- Qué PUEDE decir un IBO
- Mensajes clave para prospectos e IBO nuevos
- Muestra de conversaciones de prospectos



Enséñale a cada IBO nuevo en tu equipo a alcanzar estas tres metas:

1. Completar la serie de la Educación de Amway™ «Antes de empezar».

- Introducción
 - » Introducción del Líder IBO
- Ventas
 - » Descubre tus productos favoritos
 - » Genera ingresos vendiendo productos
 - » Optimiza los ingresos de las ventas de productos
 - » Reglas para vender productos
- Crea un equipo
 - » Genera ingresos construyendo un equipo que venda
 - » Responsabilidades del Auspiciador

2. Registrar a tres clientes nuevos que realicen al menos una compra cada uno, que califique como Venta verificada a clientes (VCS)

3. Alcanzar \$300 en VCS (aproximadamente 100 PV)

MEJOR APOYO DE VENTA

Hay más formas que nunca para que tú y tu equipo se conecten con los clientes, compartan productos y realicen más Ventas verificadas a clientes.

Amway te brinda acceso continuo a consejos y herramientas que necesitas para seguir desarrollando tu mejor negocio.

- ✓ **El escaparate digital MyShop** es una experiencia de compra gratis y personalizable, que facilita compartir tu personalidad en línea y ayuda a los clientes a ver cómo los productos Amway™ se adaptarán a su estilo de vida.
- ✓ Un **proceso de registro más sencillo** reduce el tiempo y los obstáculos para captar clientes, lo que te ayuda a obtener más VCS.
- ✓ El **botón para Compartir productos con un solo clic** crea un enlace personal de referencia a las páginas de productos para que tus clientes puedan realizar una orden atribuida a ti, sin complicaciones.
- ✓ Los **paneles de control «Mi desempeño» y «Administración de clientes»** en el Centro del negocio te ayudan a seguir las ventas de los clientes en tiempo real, dándote un vistazo de las posibles ganancias y el progreso hacia los incentivos discrecionales según las VCS.

Las herramientas digitales inteligentes hacen que vender productos fuera del inventario sea más conveniente que nunca, y te permiten monitorear tus Ventas verificadas a clientes en tiempo real.

- ✓ **Crear un recibo**
Administra el historial de recibos, crea y envía recibos digitales a los clientes y recibe notificaciones si te faltan criterios para las VCS
- ✓ **Lista del inventario (¡Próximamente!)**
Realiza un seguimiento automático de las compras, las ventas y el historial de devoluciones, recibe notificaciones cuando las existencias sean bajas o los productos no cumplirán con el requisito de seis meses



MEJOR EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Bríndale a tus clientes productos imprescindibles a precios que les encantarán, además de una experiencia de compra digital conveniente y sin interrupciones.

Un portafolio de productos diseñado para ayudarte a aumentar las VCS

Desarrolla relaciones sólidas con los clientes al venderles productos de última tendencia a precios irresistibles.



Compras en línea más fáciles

Con recomendadores digitales, calificaciones, reseñas y mucho más, es más conveniente que nunca poder descubrir los productos correctos.

Beneficios y puntos de lealtad

¡Muéstrales a tus clientes que te importan! Cuando se inscriban en el programa de recompensas al cliente AmPerks™ de inscripción gratuita, comenzarán a ganar puntos en cada orden, canjeables por dólares de descuento en futuras compras. Ofrece a tus clientes más razones para comprar, y a tu negocio incluso más formas de lograr rentabilidad.



¡Tú tienes todo esto... y nosotros te respaldamos!

Obtén todos los detalles sobre los nuevos productos, programas y beneficios.